FORMATION EN STATISTIQUES DES FINANCES PUBLIQUES ET LA DETTE DU SECTEUR PUBLIC

Janvier 2024

Module 6: Utilisation des SFP pour les Objectifs de politiques

Objectif du module:

- Comprendre l'utilisation du cadre des SFP dans la prise de décision et l'analyse de politiques macroéconomiques et plus particulièrement la politique budgétaire;

Aperçu sur la macroéconomie

- **La macroéconomie** peut être définie comme l'étude de la performance, de la structure et du comportement de l'ensemble de l'économie, incluant ainsi la production et la croissance économique, l'inflation et l'emploi ;
- Les politiques monétaire, budgétaire et structurelle influencent l'ensemble de l'économie
- **La politique monétaire** se focalise sur la quantité de monnaie et de crédit en circulation dans l'économie ainsi que sur les taux d'intérêts y relatifs;
- **Les politiques structurelles** couvrent une variétés d'incitations économiques à travers des règles, régulations et autres politiques qui influencent la productivité (politiques liées à l'emploi, au capital, la technologie etc)
- **Les politiques budgétaires** se focalisaient traditionnellement sur les recettes, les dépenses et le financement ou de façon spécifique la dette. Toutefois, la politique budgétaire moderne est plus englobante et plus élaborée;

Le cadre SFP et la politique budgétaire moderne

- **La politiques budgétaire** est traditionnellement définit comment étant l'ensemble des actions du gouvernement sur les recettes (T) et les dépenses (G) pour influencer l'économie pour accroitre la croissance, le niveau de l'emploi tout en maitrisant le niveau de l'inflation ;
- Ainsi $T - G = \triangle F$ Correspond au financement
- Si $\triangle F < 0$ on parle de déficit qui correspond à une politique expansionniste
- Dans le cas inverse, c a d avec excédent budgétaire, on parle de politique budgétaire restrictive

Le cadre SFP et la politique budgétaire moderne

- Toutefois, le nouveau cadre des SFP vient remettre en cause cette approche simpliste de l'analyse de la politique budgétaire, avec notamment:
  - ✓ l'élargissement du champ des SFP aux sociétés publiques;
  - ✓ les recettes qui incluent en plus des recettes fiscales, les cotisations sociales, les dons et les autres recettes ;
  - ✓ Les notions de valeur nette et de valeur financière nette
  - ✓ L'intégration des autres flux économiques dans le cadre des SFP.

Indicateurs budgétaires pouvant être tirés du cadre SFP

Indicateur budgétaire	Terme équivalent dans les méthodologies statistiques
Solde net de gestion (NOB)	Recettes moins charges. Le solde net de gestion est aussi égal à la variation de la valeur nette due à des transactions.
Solde brut de gestion (GOB)	Recettes moins charges autres que la consommation de capital fixe.
Capacité (+)/besoin (–) de Financement (NLB)	Recettes moins charges moins investissement net en actifs non financiers ou recettes moins dépenses ; Le solde capacité/besoin de financement est aussi égal au financement total.
Solde primaire de gestion	Solde net de gestion hors charges d'intérêts ou charges nettes d'intérêts. Pour l'analyse de soutenabilité de la dette brute, utiliser le solde net de gestion hors charges d'intérêts. Pour l'analyse de soutenabilité de la dette nette, utiliser le solde net de gestion hors charges nettes d'intérêts.

Indicateurs budgétaires pouvant être tirés du cadre SFP

Indicateur budgétaire	Terme équivalent dans les méthodologies statistiques
Prélèvements obligatoires	Recettes sous la forme d'impôts et de cotisations sociales.
Pression fiscale	Recettes sous la forme d'impôts.
Impôts directs	Impôts qui tiennent compte de circonstances particulières des contribuables (par exemple, impôts sur le revenu des personnes physiques et des sociétés).
Impôts indirects	Impôts qui ne tiennent pas compte de circonstances particulières des contribuables (par exemple, impôts sur les biens et services).

Indicateurs budgétaires pouvant être tirés du cadre SFP

Indicateur budgétaire	Terme équivalent dans les méthodologies statistiques
Dépenses de consommation finale des administrations publiques	Valeur approchée par la rémunération des salariés plus l'utilisation de biens et services, plus la consommation de capital fixe, plus les achats de biens et de services en vue de transferts directs aux ménages (prestations sociales en nature, principalement), moins les ventes de biens et services.
Épargne brute	Solde brut de gestion hors transferts nets en capital à recevoir (les transferts en capital comprennent les dons nets en capital et les impôts en capital)
Dépenses d'investissement	L'investissement net en actifs non financiers est égal à l'acquisition nette (acquisitions moins cessions) d'actifs non financiers diminuée de la consommation de capital fixe.
Formation brute de capital fixe	Acquisitions moins cessions d'actifs fixes
Charge nette d'intérêts	Intérêts payés moins intérêts reçus.

Indicateurs budgétaires pouvant être tirés du cadre SFP

Indicateur budgétaire	Terme équivalent dans les méthodologies statistiques
Dépenses sociales	Valeur approchée en utilisant la classification fonctionnelle des dépenses de logement, de santé, d'éducation et de protection sociale.
Dépenses totales	Charges plus investissement net en actifs non financiers ; ou dépenses.
Financement total	Transactions sur actifs financiers moins transactions sur passifs.
Valeur financière nette	La valeur financière nette est égale à l'encours d'actifs financiers moins l'encours de passifs
Valeur nette	Encours d'actifs moins encours de passifs à la fin de la période de référence

Indicateurs budgétaires pouvant être tirés du cadre SFP

- Les indicateurs pris seuls ou combinés à d'autres agrégats permettent de faire sortir des informations utiles à la prise de décision économique ;
- Avec des possibilités de comparaisons temporelle et spatiale que nous offre le cadre SFP, les indicateurs permettent d'apprécier nos efforts par rapport aux économies similaires ainsi que les résultats des politiques antérieures ;
- Toutefois, pour des analyses plus poussés, il est nécessaire de disposer de données supplémentaires, notamment:
  - ✓ Qu'est ce qui explique la faiblesse de notre taux de pression fiscale (est ce une faible performance des administrations fiscales, ou un niveau élevé des dépenses fiscales, une forte prédominance du secteur informel, un niveau important de corruption ou une combinaison de ces facteur
  - ✓ Pourquoi y'a-t-il une faible amélioration des indicateurs sociaux alors qu'on observe un accroissement important des dépenses sociales si l'on se réfère à l'analyse fonctionnelle des dépenses du cadre des SFP
  - ✓ etc

MERCI DE VOTRE ATTENTION